

# АРГУМЕНТ ЗАЩИТЫ

ГАЗЕТА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РАСТЕНИЕВОДА

## Пережить кризис

### Уважаемый читатель!

Экономический кризис захлестнул Россию. Банки сворачивают свои кредитные программы, реальный сектор стагнирует, рубль падает, инфляция бьет рекорды.

Но не стоит паниковать. Нынешнюю ситуацию нужно использовать в свою пользу. Если грамотно преодолеть возникающие трудности, можно добиться если не лидерства в отрасли, то по крайней мере устойчивого положения на рынке и высокой конкурентоспособности.

Только глупые теряют в условиях кризиса, умные же – приобретают. Именно сейчас наступает самое благоприятное время для завоевания освобождающихся рыночных ниш, замещения импорта и приобретения ценных сотрудников.

В переводе с латыни слово «crisis» означает решительный поворот, перелом. И если отбросить страхи и взглянуть на ситуацию критически, то окажется, что на самом деле это время прогресса, повышения производительности, сокращения издержек и оттачивания технологий. Кризис – очень полезен. Он отрезвляет, стимулирует, заставляет думать и искать. Это время настоящего профессионального роста. Главное – не допустить хаоса в голове.

Конечно, чтобы не сойти с дистанции в это нелегкое время, придется много работать. Ведь пережить кризис сможет тот, кто добьется высокой эффективности, кто научится добиваться максимальной отдачи от каждого вложенного рубля.

Нужно всерьез заняться технологиями, техникой, логистикой, работой

с людьми. Для любого хозяйства это стратегические вещи. Может быть, стоит ввести ночные смены для оптимизации условий и сроков выполнения технологических приемов. Или перейти на дробное внесение азотных удобрений по фазам роста зерновых культур. Начать, наконец, применять фунгициды.

Именно сейчас нужно не сокращать программы защиты растений, а расширять их, чтобы повысить эффективность вложений. Только комплексная защита дает максимальный результат. И фунгициды – неотъемлемая часть этого комплекса. Ведь фунгицидные обработки не только повышают урожайность зерновых на 15 - 20 %, но и способствует формированию равномерно выполненного зерна в каждом колосе с клейковиной не менее 26 - 30 %. А качественное зерно стоит минимум на 1 руб/кг дороже. Даже в условиях кризиса.

Арифметика тут простая – потратив «лишнюю» тысячу рублей на фунгициды, вы заработаете как минимум пять. Окупаемость инвестиций – 500 %.

Вообще рассчитывать затраты и планировать прибыли в аграрном бизнесе чрезвычайно полезно. Пройдитесь по своей технологической цепочке с калькулятором в руках, и вы наверняка найдете немало резервов повышения эффективности. Продуманная подготовка полевых работ, грамотная организация дозправок техники и ее переездов с поля на поле, четкое соблюдение времени и сроков обработки, выверенные дозы – это далеко не полный перечень точек оптимизации. Технологических хитростей защиты каждой культуры – великое множество. И все они в ко-

нечном счете работают на финансовый результат.

Вокруг твердят, что пережить кризис сможет тот, кто сократит затраты. Это разумно. Но только сокращать их нужно не в ущерб качеству. В этом помогают современное оборудование и технологии. Сравните расход препарата и эффективность его внесения старым и новым опрыскивателем. Небо и земля. А если оптимизировать настройки и оснастить машину спутниковой навигацией и системой параллельного вождения или автопилотом, то расход сократится еще на 10 - 15 % только за счет исключения пропусков и перекрытий. По данным многочисленных опытов в хозяйствах разных регионов России, экономия времени, горючего и средств защиты растений благодаря использованию подобных систем достигает 1300 - 3500 руб/га.

Внедрение берегающего земледелия – еще один ключ к выживанию. Но только пользоваться им нужно предельно аккуратно. Ресурсосберегающие технологии требуют очень тонкой, профессиональной настройки и регулярной коррекции с учетом множества нюансов конкретного предприятия и даже поля. Иначе вместо сокращения затрат могут возникнуть лишь дополнительные расходы на борьбу с сорняками, вредителями и болезнями.

Пережить кризис сможет сильнейший. А сила растениевода, как известно, держится на трех китах – управление, технологии, кадры. Не нужно бояться изменений. Творческий подход и ответственность помогут победить временные трудности и перевести бизнес на качественно новый уровень. И «Аргумент защиты» будет поддерживать эти начинания, подсказывая научно обоснованные и проверенные на практике способы решения насущных проблем.

Кстати, для «Щелково Агрохим», российского производителя качественных средств защиты растений, нынешний кризис – тоже очень ответственное время.

Рубль падает, значит, все импортные препараты для российского потребителя становятся дороже. Многие хозяйства, что раньше покупали только зарубежную агрохимию, вскоре обратят свой взор на внутренний рынок. Спрос на отечественные препараты возрастет, и этот момент нужно встретить во всеоружии.

Кризис – это время работать!

Диана Насонова

### ГЛАВНЫЕ ТЕМЫ:



#### ИГОРЬ СКАЧКО:

«Мы и не думали, что эти хозяйства когда-то начнут приносить прибыль»  
с. 2 - 3



#### ФОРМУЛА КАЧЕСТВА ЗЕРНА

Кормить и защищать – по фазам  
с. 4 - 5



#### ИННОВАЦИИ В ЗАЩИТЕ СВЕКЛЫ

Бетарен не боится плохой погоды  
с. 6



#### 753 % РЕНТАБЕЛЬНОСТИ

Так работают гербициды в Красноярском крае  
с. 7





От первого лица

# Игорь Скачко: «Сидеть на одной технологии – это утопия»

**Н**ачиная свой бизнес десять лет назад, экспортеры зерна ростовской компании «Деметра-С» даже представить себе не могли, что уже через три года будут заниматься его производством самостоятельно. Первые хозяйства забрали за долги. Свинина с овощами досталась в нагрузку. Пришлось вникать, как на месте «лежачих» колхозов строить прибыльное агропроизводство. Что из этого получилось, в интервью «Аргументы защиты» рассказывает генеральный директор компании Игорь Скачко.

**– Игорь Иванович, расскажите, как Вы пришли в агробизнес?**

– Наша фирма существует 10 лет, но сельским хозяйством мы занимаемся только седьмой год. А начинали с экспорта зерна, который, кстати, и по сей день остается одним из направлений нашей деятельности. Время было суровое, денег у крестьян не хватало, и мы кредитовали хозяйства под будущий урожай. Кто-то рассчитывался, кто-то – нет. Пришлось должников присоединять к себе, менять руководителей, наводить порядок. Так у нас появилось несколько «лежачих» хозяйств. Если честно, мы и не думали, что они когда-то начнут приносить прибыль. Например, в хозяйстве Багаевского района, когда мы его присоединяли, 50 % земель находилось под залежью. Сегодня это передовое хозяйство района.

**– Вместо черной дыры оказалось – золотое дно?**

– Сегодня уже можно так сказать. Хотя это длинные деньги и очень тяжелый труд. Но мы работаем на результат. И постоянно учимся, перенимаем передовой опыт.

**– Как выглядит ваше агропредприятие сегодня?**

– Оно объединяет управляющую компанию «Деметра-С» и три хозяйства – в Неклиновском, Куйбышевском и Багаевском районах. Общая площадь пашни – 12,2 тыс. га.

В Багаевском районе помимо зерновых выращиваем овощи – томаты, огурцы, перец, капусту, свеклу столовую, морковь, лук. Все эти овощи поставляются на консервные заводы области. Кроме того, на орошаемых полях возделываем картофель. Из зерновых культур сеем, разумеется, пшеницу, а также подсолнечник и ячмень.

Ячмень у нас идет в основном на собственные нужды – в двух хозяйствах есть подразделения свиноводства. В сумме держим около 4 тыс. голов свиней на откорме. Благодаря этому, кстати, получаем субсидии из областного бюджета, поскольку областные программы поддержки рассчитаны лишь на те хозяйства, где занимаются животноводством. Помимо первичного производства построили собственную мельницу, маслоцех, открыли розничную сеть. Все, что выращивают

растениеводы, стараемся перерабатывать самостоятельно. За счет этого и живем.

**– Какие направления дают основной доход?**

– Растениеводство и овощеводство. Хотя в урожайные годы с реализацией картофеля бывают проблемы. В соседних с Багаевским районах многие хозяйства занимаются картофелем и получают на орошаемых полях неплохие урожаи.

**– А почему решили заниматься овощами?**

– Овощеводство нам досталось по наследству. В Багаевском районе много орошаемых полей, где традиционно выращивали овощи. Мы не стали нарушать традиции, тем более что овощи – это быстрые деньги. Фактически вложения окупаются за 3 – 4 месяца. А если иметь собственные хранилища, то «живые деньги» будут круглый год.

**– И каков «овощной клин»?**

– Всего у нас на орошении 800 га, из них 220 – 230 га занято овощами. Такие культуры, как огурец и лук, недавно перевели на капельное орошение.

**– Это выгодно?**

– Конечно. Вода и удобрения вносятся строго под корень растения. Потери минимальные, экономия воды по сравнению с дождеванием – в 5 раз, а вода у нас тоже платная. Плюс сохраняется структура почвы, растения меньше болеют. И урожайность в 1,5 раза выше. Если при старой технологии полива с применением машины ДДА-100 мы получали не более 120 тыс. руб/га прибыли от выращивания огурца, то сегодня имеем не менее 280 тыс. руб/га.

**– Уборка овощей механизированная?**

– Пока нет, используем ручной труд. И это наша большая проблема. Людей на уборку овощей возим из трех районов. Но с каждым годом найти желающих становится все труднее – даже несмотря на то, что прошлым летом мы платили не меньше 50 руб/ч.

**– В растениеводстве людей хватает?**

– Да, там у нас с кадрами все нормально. Во всех хозяйствах достаточно специалистов и механизаторов. Но когда мы совершим переход на нулевую обработку почвы, часть людей придется пере-



ключить на овощи – в растениеводстве для них работы не останется.

**– Технику обновляете?**

– Да. Мы постепенно заменяем старые машины, переходим на высокопроизводительные, в основном импортные, агрегаты. Во всех хозяйствах запланировано внедрение нулевой обработки почвы. Работаем с компанией «Бизон», которая поставляет нам комплекс машин под эту технологию. В прошлом году на некоторых участках уже провели уборку комбайнами с разбрасывателями, сформировали слой растительных остатков, весной будем пробовать сеять по стерне.

**– А почвы позволяют отказаться от пахоты?**

– Мы не пашем уже давно, работаем глубокорыхлителями и дисковыми. У нас же засушливый климат. Так что технология нулевой обработки – как раз то, что надо. Она ведь помогает сберегать влагу под слоем растительных остатков. Конечно, будем смотреть, анализировать, как пойдет внедрение.

**– Какие сорта планируете высевать?**

– В позапрошлом году закупили в Германии семена пшеницы сорта Ларс. В нашей зоне она проявила себя наилучшим образом. Даже в засушливый 2007 год дала 44 ц/га. Это поздний сорт, устойчивый к ряду болезней и к засухе. В 2008 году мы засеяли им в общей сложности 1 200 га.

Но в этом году мы хотим попробовать сорта Краснодарской селекции – Татьяна, Фаворит. Это тоже засухоустойчивые сорта, низкорослые, морозостойкие.

**– Почему решили сменить поставщика?**

– Три года назад мы покупали элитные семена, сейчас это уже вторая репродукция. Для посева не годится. А новую элиту закупать стало дорого. Да и российские семена, судя по отзывам коллег, не хуже.

**– Какой урожай собрали в прошлом году?**

– Пшеница – 45 – 50 ц/га, озимый ячмень – 50 ц/га, яровой ячмень – 56 ц/га.

**– И какова себестоимость зерна?**

– В прошлом году с учетом повышения цен на дизельное топливо, электроэнер-



гию и газ у нас получилось 3 руб/кг. А в 2006-м себестоимость пшеницы 3-го класса у нас была вообще 2,3 руб/кг.

**– А рентабельность?**

– Поскольку мы сами перерабатываем пшеницу в муку, рентабельность у нас редко опускается ниже 50 %.

**– Земля в собственности или арендуете?**

– Большую часть земель мы арендуем у собственников земельных паев, платим в основном натурой – ячменем, пшеницей, подсолнечником, сеном, а также на каждый пай выдаем по 50 кг муки 1-го сорта. В пересчете по нынешним ценам выходит порядка 3 тыс. руб/га.

**– Пайщики довольны?**

– Думаю, да. Сегодня людям на селе фактически никто не помогает. У селян вся надежда только на наше предприятие. Все-таки мы создаем рабочие места, приглашаем сезонных рабочих. В прошлом году начали разрабатывать проект по строительству комплекса по выращиванию уток – 1,8 млн голов в год. Это еще 70 рабочих мест.

**«Щелково Агрохим» – это не просто торговая марка. Это знак качества агрохимического сервиса.**

**– Почему выбор пал именно на уток?**

– В России практически никто этим не занимается. Только в Башкирии. А спрос есть и немалый. Причем не только внутри страны, но и за ее пределами...

**– Похоже, Вы не останавливаетесь на достигнутом. Постоянно экспериментируете, внедряете что-то новое...**

– Сидеть на одной культуре или технологии – это утопия. Спрос меняется каждый год, погода вообще непредсказуема. Нужно постоянно искать новые варианты, двигаться вперед. Мы нацелены на прогресс, и у нас еще все впереди.

**– Сотрудничество с «Щелково Агрохим» – тоже часть этой стратегии?**

– Разумеется.

**– Расскажите, как оно завязалось?**

– Четыре года назад тогдашний глава Ростовского представительства Головань Василий Алексеевич предложил попробовать препараты производства «Щелково Агрохим». Нам понравилось, как они работают. Да и тот факт, что они сделаны в России, сыграл свою роль. Ведь на приобретение российских препаратов мы получаем субсидии из бюджета. А импортные средства защиты растений приходилось покупать полностью за свой счет.

**– У Вас большие объемы обработки?**

– С тех пор, как стали сотрудничать с «Щелково Агрохим», мы постепенно набираем обороты. Учимся наиболее эффективно работать, оттачиваем технологии. В прошлом году на три хозяйства закупили средств защиты растений почти на 6 млн руб.

**– Для каких культур?**

– В основном для зерновых. Потому что для овощных культур «Щелково Агрохим» пока имеет немного препаратов. Я задавал вопрос Салису Добаевичу Каракотову, он заверил, что компания сейчас ведет научные разработки в области средств защиты для овощеводства. Но пока нам приходится работать с другими компаниями. Зато по зерновым только с «Щелково Агрохим» работаем. Применяем полную схему защиты.

**– И какова эта схема?**

– Она подбирается индивидуально чуть ли не для каждого поля. В каждом хозяйстве у нас работает по агроному. Все они контактируют с Ростовским представительством «Щелково Агрохим», консультируются по технологиям применения препаратов,

вникают в технологические нюансы. Препаратов много – и гербициды, и фунгициды, и инсектициды. Под каждую культуру – своя схема применения. Скажу честно, я не вникаю глубоко в эти технологии, моя задача – обеспечить хорошую экономику.

**– Получается?**

– Да. Результатами я доволен. Препараты работают прекрасно. В прошлом году, например, у нас было нашествие клопа-черепашки. Сделали однократную обработку против него препаратом Имидор – и черепашки как не бывало.



Эффективность – 100 %. Я был поражен, насколько легко и быстро мы решили эту проблему.

**– Какие опрыскиватели используете?**

– Фирмы «Амазоне», с шириной захвата 24 м.

**– А удобрения вносите?**

– Обязательно. Каждый год мы проводим агрохимический анализ почвы, по результатам которого рассчитываем дозы удобрений для каждого поля. Сложные удобрения вносим под основную обработку почвы, а аммиачную селитру – в подкормку. В ходе вегетации мы обязательно делаем листовую диагностику посевов и в зависимости от ее результатов корректируем дозу подкормки.

**– С консультантами «Щелково Агрохим» работаете?**

– Они полностью ведут наше предприятие.

**– А испытания препаратов проводите?**

– Нет, мы предпочитаем знакомиться с результатами испытаний в других хозяйствах. К тому же мы уже убедились

на собственном опыте, что препараты очень эффективны, а специалисты компании профессионально и добросовестно работают. Наши агрономы очень довольны. Сотрудничество с «Щелково Агрохим» строится на взаимном доверии.

**– Не было случая, чтобы компания подвела?**

– Три года назад у нас были проблемы с применением одного из гербицидов, но, как выяснилось, – это были технологические недоработки с нашей стороны. Своевременная консультация специалиста «Щелково Агрохим» помогла решить вопрос с минимальными потерями. С тех пор работаем в тандеме.

**– Что Вам больше всего нравится в этом сотрудничестве?**

– Отношение специалистов. «Щелково Агрохим» – это не просто торговая марка. Это знак качества агрохимического сервиса. Ведь мы работаем с людьми, которые прекрасно понимают наши проблемы и потребности, всегда идут навстречу, очень уважительны. Это самое приятное.

**– А как же экономика применения препаратов?**

Разумеется, мы тщательно просчитываем все затраты и выгоды. И убеждаемся в очередной раз, что благодаря грамотной защите растений мы выигрываем не только по количеству, но и по качеству урожая. А поскольку получаем высокое качество зерна, применять препараты «Щелково Агрохим» становится еще выгоднее. Конечно, не все зависит от нас. В сельском хозяйстве большую роль играют погодные условия. В 2007 году, например, в Ростовской области была сильная засуха и схемы обработки посевов приходилось корректировать буквально на ходу. Тогда погода не позволила применить полную систему защиты растений, однако мы постарались добиться максимально возможного эффекта. И это удалось.

**– Спасибо за беседу! Желаю успехов в наступающем сезоне!**

*Беседу вела Диана Насонова*



## Школа агронома

# Подкормку – по фазам, фунгициды – дважды

**В** хозяйстве «Дубовицкое» (Орловская обл., принадлежит «Щелково Агрохим») вывели новую формулу качества зерна – 3 + 2. За подробностями «Аргумент защиты» обратился к директору предприятия Сергею Борзенкову.

Мировой наукой давно доказано, что минеральные удобрения нужно вносить по фазам роста растений в зависимости от потребности, – напомнил глава «Дубовицкого». – В прошлом году мы решили проверить это утверждение на практике.

Сложные удобрения внесли, как обычно, под основную обработку почвы. А вот подкормку разбили на три части.

В среднем под зерновые расчетная доза подкормки составляла 3 ц/га аммиачной селитры, – рассказывает Борзенков. – Весной в фазе кущения мы дали 1,5 ц/га, еще 1 ц/га внесли в фазе



выхода в трубку, когда закладывался колос, а остальными 50 кг/га подкормили в фазу налива зерна, чтобы обеспечить высокое качество урожая.

Зачем нам понадобилось такое деление?

Азотных удобрений в каждую фазу требуется строго определенное количество, – объясняет Борзенков. – Если дать сразу полную дозу подкормки – 3 ц/га, например, в фазу кущения, часть азота будет безвозвратно потеряна. Растение сформирует мощную солому, но при этом зерна может оказаться мало, потому что колос закладывается в фазе выхода в трубку. Дробное внесение обеспечивает азотом не только кущение, т.е. образование продуктивных стеблей, но и закладку колоса, и налив зерна. В результате мы повышаем количество и качество зерна.

Ну, а чтобы еще больше повысить эффективность подкормки внесение удобрений должно дополняться фунги-

## Технология возделывания зерновых в ООО «Дубовицкое»

Фаза развития	Защита	Питание
Протравливание	Скарлет – 0,3 л/га	–
Посев	–	Азофоска – 3 ц/га
Конец кущения	Фенизан – 0,2 л/га Беназол – 0,5 кг/га Овсюген – 0,45 л/га	Аммиачная селитра – 1,5 ц/га
Трубкавание (2-е междоузлие)	–	Аммиачная селитра – 1,0 ц/га
Колошение	Титул 390 – 0,26 л/га или Титул ДУО – 0,25 л/га	–
Цветение	–	Аммиачная селитра – 0,5 ц/га

цидными обработками, – замечает Борзенков. – В прошлом году мы обрабатывали наши поля Титулом Дуо и Титулом 390 в дозах 0,26 л/га. Причем на семенных

участках проводили двукратную обработку посевов – в фазу выхода в трубку и образования флагового листа, а также в процессе формирования колоса. В результате получили равномерно выполненное зерно в каждом колосе, что очень важно при производстве семян.

Впрочем, на товарных посевах вторая обработка фунгицидами тоже выгодна, полагает Борзенков. – Все зависит от погодных условий. Если погода умеренно теплая и сухая, то вполне может хватить и однократной фунгицидной обработки, – рассуждает он. – Потому что период защитного действия Титула Дуо достигает 3 - 4 недели.

### МНЕНИЕ ПРАКТИКА

**Сергей Будагов,**  
генеральный директор  
ЗАО АПК «Юность»  
(Орловская обл.)

– На пшенице мы уже давно применяем фунгициды дважды в сезон. Первую обработку делаем в конце фазы кущения, вторую – по флаговому листу. На такую схему мы вышли не сразу, много экспериментировали, пробовали. У нас было множество вариантов, агрономы вели наблюдение в течение 6 лет. И опытным путем выяснили, что в нашей местности

лучше всего работает именно эта схема. И качество зерна повышается, и урожайность. Прибавка от второй обработки достигает 4 - 7 ц/га, содержание клейковины в зерне возрастает минимум на три единицы. Так что затраты на ее проведение окупаются многократно. И если в последние годы все вокруг жалуется на низкое качество зерна, то у нас таких проблем не возникает. Наше зерно всегда продается по хорошей цене, на 500 - 600 руб/т дороже, чем у соседей. И ликвидность его выше.

полностью защитить ваш урожай от болезней.

– У нас летом 2008 года погодные условия были оптимальными для зерновых, и развитие болезней шло медленно, – вспоминает Борзенков. – Однако там, где мы поработали фунгицидами дважды, урожайность достигла 60 - 70 ц/га. А на полях, где фунгициды применялись только один раз, – 45 - 50 ц/га. Почувствуйте разницу.

Кроме того, на участках с двукратной фунгицидной обработкой содержание клейковины в зерне получилось 26 - 30 %.

В итоге мы получили – во-первых, эффективное использование удобрений, во-вторых, высокий урожай и, в-третьих, высокое качество зерна, – доволен директор «Дубовицкого».

Теперь об экономике.

Стоимость удобрений составляет 8 500 руб/т (в ценах 2008 года). Затраты на внесение – минимальные. Считайте сами – в день один трактор подкармливает 150 га, зарплата механизатору – 600 - 700 руб., затраты ГСМ – 40 - 50 л.

Иными словами, работы по внесению стоят дешево и практически не влияют на себестоимость зерна. А вот отдача от удобрений, внесенных дробно, увеличивается на 20 %. В денежном выражении – это минимум 5 тыс. руб/га прибыли.

По фунгицидам экономика получается еще интересней. Затраты на однократную обработку Титулом Дуо

## Средняя урожайность зерновых в ООО «Дубовицкое» в 2008 году

Культуры	Урожайность, ц/га	Клейковина, %
Озимые зерновые (товарное зерно)	55	23 - 32
Озимые зерновые (элита, 1-я репродукция)	65	26 - 32
Яровые зерновые (товарное зерно)	50	18 - 26
Яровые зерновые (элита, 1-я репродукция)	56	23 - 26
Кукуруза	95 (влажность 34 %)	–

составляют 600 руб/га. А увеличение урожайности от второй обработки – не менее 15 %. И это не считая повышения качества зерна, благодаря которому весь урожай продается не ниже 3-го класса, или в качестве семенного материала.

А ведь качественное зерно стоит минимум на 1 руб/кг дороже.

Впрочем, бывают случаи, когда фунгицидные обработки излишни, – добавляет Борзенков. – Если вы не вносите подкормку, то и фунгициды не нужны, это бесполезная трата денег, – считает он. – Без удобрений высокого урожая не получишь, а защищать солому не имеет смысла. Даже если она нужна для сберегающего земледелия.

Диана Насонова

**МНЕНИЕ ПРАКТИКА**

**Анатолий Чуканов,**  
директор ФГУП  
«Племзавод «Пригородный»  
(Тамбовская обл.):

– Мы в основном стараемся обходиться однократной фунгицидной обработкой на зерновых. Потому что дополнительная обработка – это дополнительные затраты. Можно ведь и один раз поработать так, что болезни до конца вегетации не проявятся. Мы уже отработали схему. Каждый год мы связываемся с местной станцией защиты растений, они проводят фитосанитарный мониторинг, выбирают наиболее чувствительную фазу развития болезней, и в это время мы проводим опрыскивание. Как правило, эта фунгицидная обработка осуществляется по флаговому листу.

Конечно, если провести первую обработку в конце кущения или даже в фазе выхода в трубку, а вторую – по флаговому листу, уровень защиты растений будет выше. Но мы пока экономим, поэтому определили для себя схему с одной обработкой по флаговому листу. Причем для этой обработки мы готовим баковые смеси фунгицидов с инсектицидами – также из соображений экономии.

И подкормка у нас делается один раз. Озимые – весной в фазу кущения или раньше. В прошлом году успели подкормить еще по мерзлой почве – разбрасывателями. Если не успеваем, даем почве полностью просохнуть и выпускаем на внесение подкормки сеялки. Настраиваем их так, чтобы сошники попадали на междурядья. Сеялки движутся по технологической колее и не только заделывают азотные удобрения, но и одновременно рыхлят почву. Поэтому такую операцию, как боронование озимых, мы уже отдельно не проводим. Опять же – экономия.

Почему мы вносим всю дозу подкормки сразу? Причин две. Первая – технологическая колее позволяет наиболее эффективно работать на подкормке только в фазы кущения и начала выхода в трубку. Если пустить трактор позже – можно повредить прилегающие к колее посевам так, что нормального развития уже не будет. Растения рядом с колеей будут запаздывать в росте, что в последующем очень затрудняет уборку, подработку и хранение зерна. Недозрелое зерно с технологической колеей отсортировать или высушить практически невозможно, и оно становится рассадником для амбарных вредителей. Вторая причина – полегание. Там, где мы пробовали давать подкормку двумя порциями, посевам в итоге полегли и урожайность оказалась даже ниже, чем на полях с однократной подкормкой.

Есть и еще одна причина – экономическая. Рынок в очередной раз в этом году нам доказал, что производить много зерна – невыгодно. Зерна много – цены падают, зерна мало – растут. Какой смысл делать дополнительные затраты, чтобы получить «лишние» 3 - 5 ц/га?

# Команда профессионалов

**В** условиях тяжелого финансового кризиса, когда многие предприятия сокращают персонал, ЗАО «Щелково Агрохим» пошло другим путем. В компании взяли курс на повышение квалификации сотрудников, которые занимаются реализацией пестицидов. Цель – улучшение качества продаж и сохранение устойчивости развития предприятия.

С 29 по 30 января на базе подмосковного пансионата «Юность» прошел обучающий семинар для всех сотрудников региональных представительств «Щелково Агрохим». Главной задачей мероприятия было повышение квалификационного уровня персонала путем изучения особенностей препаратов, как традиционно выпускаемых «Щелково Агрохим», так и тех, что выходят на рынок в 2009 году.

Генеральный директор компании Салис Каракотов четко охарактеризовал основные задачи и планы развития предприятия, очень подробно рассказал об особенностях пестицидов, выпускаемых «Щелково Агрохим», и акцентировал внимание на тех препаратах, которые стратегически важны для реализации в 2009 году. Он подробно рассмотрел все нюансы применения препаратов. И особенно подчеркнул, что препараты российского производства заслужили авторитет на рынке. По стоимости гектарной нормы применения они сегодня являются оптимальным выбором для сельхозпроизводителя, – заметил Каракотов.

Во второй части своего выступления глава «Щелково Агрохим» охарактеризовал основные задачи маркетинга. Он напомнил конкурентные преимущества препаратов компании, предложил схемы защиты основных сельхозкультур и оценил их стоимость.

Выгодность применения препаратов «Щелково Агрохим» подтверждалась конкретными цифрами. Эти «говорящие» цифры всем присутствующим предлагалось использовать в своей работе.

Нам необходимо создать команду профессионалов, которые могли бы донести до клиента все положительные качества наших препаратов, показать, насколько они эффективны и выгодны, – прокомментировала «Аргументу защиты» коммерческий директор Эльмира Ираидова.

Мы поставили себе задачу – повысить качество продаж за счет формирования штата высокопрофессиональных сотрудников, – добавила она.

На семинаре Ираидова рассказала об итогах работы «Щелково Агрохим» в 2008 году, провела анализ продаж по регионам и представила их динами-

ку по стране. Она разъяснила всем присутствующим новую политику продаж, в частности новые положения для заключения договоров в 2009 году.

Новые препараты, которые выводятся на рынок в этом году, представила директор по науке Елена Желтова.

Она уточнила, где и на каких культурах они зарегистрированы и как применяются.

Руководители, менеджеры по продажам и технологическому сопровождению из региональных представительств рассказали о неординарных ситуациях при применении препаратов и опыте решения этих и ряда других вопросов.

Полезные практические знания по защите сахарной свеклы и кукурузы были в выступлениях специалистов из Краснодарского края.

Опытом работы по защите картофеля поделились представители Центрально-Нечерноземного региона и Белгородской области, а практику защиты зерновых культур осветили специалисты Алтайского края. Их опыт оказался очень полезен для других сотрудников «Щелково Агрохим».

Как в условиях кризиса организовать сбор дебиторской задолженности? Этот вопрос волнует сегодня всех, кто работает на рынке средств защиты растений. На семинаре разрабатывались пути решения и этой проблемы.

Во второй день работы главной темой обсуждения стал вопрос оптимизации расходов компании и ее региональных представительств. О резервах в области транспортного обслуживания рассказал начальник отдела снабжения и логистики Ильфат Мансуров. Он проанализировал динамику затрат на доставку препаратов в регионы и предложил эффективные пути решения этой проблемы.

Поскольку «Щелково Агрохим» помимо продаж ХСЗР занимается еще и продажей семян сахарной свеклы фирмы Lion Seeds, на семинаре обсуждались вопросы позиционирования этой продукции в регионах.

В конце семинара первый заместитель генерального директора Владимир Демин рассказал об особенностях ведения договорной и претензионно-исковой работы.

Он напомнил о необходимости правильного оформления всей документации, которая будет обеспечивать своевременные взаиморасчеты с клиентами.

В апреле по итогам семинара планируется провести аттестацию всех сотрудников, чтобы еще раз протестировать их уровень образования и профессиональной подготовленности.

## Экономика возделывания зерновых культур в 2008 году (в расчете на урожайность 55 ц/га)

Виды затрат	Стоимость затрат, руб.		
	за 1 л, кг	на 1 га	на 1 т зерна
<b>Семена</b>	8,0	1 600,0	290,9
<b>Защита</b>			
<b>Протравливание</b>	1240,0	74,4	13,5
<b>Химпрополка:</b>			
Фенизан	710,0	142,0	25,8
Овсяген	950,0	427,0	77,7
<b>Фунгициды:</b>			
Титул 390	1823,0	474,0	86,0
Беназол	460,0	230,0	42,0
<b>Итого</b>		1 347,4	245,0
<b>Питание</b>			
<b>Аммиачная селитра</b>	8,6	1 806	328,3
<b>Азофоска</b>	13,0	3 900	709,1
<b>Итого</b>		5 706	1 037,4
<b>Прочие расходы</b>			
<b>Дизельное топливо</b>	25,0	1 125	204,5
<b>Трудозатраты</b>		1 700	310,0
<b>Амортизация</b>		4 400	800,0
<b>Итого</b>		1 5878,4	2 887,8

## Новинка

# Долгоиграющий Бетарен

**О**дним из условий получения высоких урожаев сахарной свеклы является борьба с засоренностью посевов. Эта проблема наиболее эффективно решается с помощью гербицидов бетаренового ряда производства ЗАО «Шелково Агрохим», которые постоянно пополняются новыми разработками.

В 2009 году на рынок выходит новый трехкомпонентный гербицид для защиты посевов сахарной свеклы Бетарен Супер МД, МКЭ (126 г/л этофумезата + 63 г/л фенмедифама + 21 г/л десмедифама).

По сравнению со своими предшественниками – Бетареном Экспресс АМ, КЭ и Бетареном ФД-11, КЭ, этот гербицид имеет иную препаративную форму – масляный концентрат эмульсии. Масло служит проводником действующего вещества через восковой слой листа и способствует быстрому и легкому проникновению препарата в глубокие слои сорного растения. А поскольку частицы действующего вещества в масляной эмульсии находятся в мелкодисперсном состоянии, при распылении раствора сохраняется его стабильность и однородность, что также способствует глубокому проникновению препарата. Попадая на сорное растение, масляная эмульсия равномерно распределяется, образуя пленку на поверхности листа, которая препятствует испарению и смыванию препарата. Поэтому гербицидная активность препарата сохраняется надолго и не зависит от погодных условий.

Более длительную защиту свеклы от сорняков обеспечивает также повышенное содержание этофумезата (126 г/л), который обладает системным действием. Он проникает как через листовую поверхность, так и, обладая почвенной гербицидной активностью, через корневую систему.

В прошлом году Бетарен Супер МД, МКЭ прошел испытания на полях АО «Колос» Краснодарского края при выращивании гибрида Ориго. Об условиях проведения опыта и выводах, сделанных после его окончания, «Аргументу защиты» рассказал директор филиала ВНИИ защиты растений (ВИЗР) «Краснодарская токсикологическая лаборатория ВИЗР» Анатолий Савва:

– Выращивание сахарной свеклы проводилось после предшественника – озимой пшеницы, почва – выщелоченный сверхмощный малогумусный чернозем. Технология обработки почвы включала дисковое лущение после уборки предшественника, затем лемешное лущение и вспашку с оборотом пласта на глубину 30 - 32 см. Весной проводились рыхление почвы шлейф-боронами, предпосевная культивация на глубину заделки семян, лущение стерни, вспашка на глубину 20 - 25 см, культивация с боронованием. При посеве вносили аммофос из расчета 50 кг/га, а после появления всходов проводилось три междурядных рыхления.

Исходная засоренность опытного участка в среднем составляла 51,6 экз/м<sup>2</sup> при учете

8 мая, 59,2 экз/м<sup>2</sup> – 16 мая и 65,7 экз/м<sup>2</sup> – 30 мая. Преобладали такие виды сорных растений, как горчица полевая, амброзия полыннолистная, марь белая и щирица запрокинутая.

Эффективность Бетарена Супер МД, МКЭ в борьбе с однолетними сорными растениями проверялась в нескольких вариантах обработки посевов, различавшихся по кратности и нормам внесения препарата. При этом учитывалась фаза развития сорняков и сахарной свеклы. В качестве эталона использовался импортный гербицид бетанальной группы (112 г/л этофумезата + 91 г/л фенмедифама + 71 г/л десмедифама).

Однократно препаратом обрабатывалась сахарная свекла, находившаяся в фазе 2 - 4 настоящих листьев. Двукратная обработка культуры гербицидом Бетарен Супер МД, МКЭ проводилась по первой и второй «волне» сорняков в фазе 2 - 3 листьев. Трехкратная обработка – по первой, второй и третьей «волне» сорняков в фазе семядолей.

Для уничтожения злаковых сорняков во всех вариантах опыта осуществлялась фоновая обработка гербицидом Центурион, КЭ (0,4 л/га), который вносился в баковой смеси с ПАВ Амиго (1,2 л/га) и изучаемым препаратом.

Как отмечает Анатолий Савва, однократное внесение 1,8 л/га Бетарена Супер МД, МКЭ в фазе 2 - 4 настоящих листьев свеклы привело к подавлению однолетних двудольных сорняков на 75,4 - 81,2 % (и в количественном, и в массовом отношении). Трех-

## Эффективность применения гербицида Бетарен Супер МД, МКЭ

Вариант опыта	Норма расхода препарата, л/га	Гибель сорняков, % к контролю	Средний урожай, ц/га	Урожайность, % к контролю
Бетарен Супер МД, МКЭ – трехкратно	0,6 + 0,6 + 0,6	73,6 - 78,9	273,5	108,4
	0,9 + 0,9 + 0,9	84,6 - 90,4	292,8	116,1
	1,2 + 1,2 + 1,2	89,9 - 96,3	296,3	117,4
Гербицид бетанальной группы, КЭ – трехкратно	1,0 + 1,0 + 1,0	85,8 - 96,8	298,0	118,1
Бетарен Супер МД, МКЭ – двукратно	0,9 + 0,9	78,5 - 84,6	276,0	109,4
	1,35 + 1,35	84,9 - 90,6	289,8	114,9
	1,8 + 1,8	89,0 - 94,7	293,3	116,2
Гербицид бетанальной группы, КЭ – двукратно	1,5 + 1,5	86,6 - 94,2	296,0	117,3
Бетарен Супер МД, МКЭ – однократно	1,8	75,4 - 81,2	271,8	107,7
	2,7	80,2 - 85,9	278,5	110,4
	3,6	84,9 - 90,2	286,8	113,7
Гербицид бетанальной группы, КЭ – однократно	3,0	85,9 - 92,3	287,8	114,1

кратное внесение 0,6 л/га препарата по первой, второй и третьей «волнам» сорняков в фазе семядолей имело аналогичную эффективность. Двукратная обработка сорных растений в фазе 2 - 4 настоящих листьев с нормой внесения 0,9 л/га привела к гибели 78,5 - 84,6 % двудольных однолетних, при снижении их биомассы на 81,1 - 86,4 %.

В варианте с однократным внесением 2,7 л/га Бетарена Супер МД, МКЭ уменьшение количества однолетних двудольных сорняков составило 80,2 - 85 %, а снижение их сырой массы – 84,9 - 90,4 %. Дробное (трех- и двукратное) использование препарата с такой же суммарной нормой оказало более

сильное гербицидное воздействие: гибель сорных растений достигла 84,6 - 90,6 % при уменьшении биомассы на 86,2 - 92,3 %.

Наиболее эффективным оказалось внесение Бетарена Супер МД, МКЭ в норме 3,6 л/га, замечает Анатолий Савва. – Однократная обработка посевов сахарной свеклы с такой нормой внесения снизила их засоренность на 84,9 - 91,2 %. Дробное двукратное использование препарата (1,8 + 1,8 л/га) повысило его эффективность еще на 4 % – погибло 89 - 94,7 % сорняков. А при трехкратном внесении (1,2 + 1,2 + 1,2 л/га) гибель сорняков достигла 89,9 - 96,3 %.

Биологическая эффективность использованного в качестве эталона гербицида бетанальной группы вне зависимости от способа применения в течение всего опыта оставалась на уровне 85,8 - 96,8 %.


Снижение засоренности посевов сахарной свеклы с помощью Бетарена Супер МД, МКЭ даже в неблагоприятных условиях – лето было очень засушливым – дало повышение урожайности культуры. Во всех вариантах применения гербицида получены значительные прибавки, хотя в целом из-за неблагоприятных погодных условий собранный урожай корнеплодов был меньше, чем обычно. В контроле его средняя величина составила всего 252,3 ц/га. В вариантах с внесением 1,8 л/га Бетарена Супер МД, МКЭ урожай увеличился на 7,7 - 9,4 %, при норме обработки 2,7 л/га – на 10,4 - 16,1 %, а в вариантах с внесением 3,6 л/га – на 13,7 - 17,4 %. При использовании эталонного гербицида бетанальной группы урожайность корнеплодов возросла на 14,1 - 18,1 %.

Подводя итоги испытаний, Анатолий Савва делает вывод о том, что оптимальной схемой применения гербицида Бетарен Супер МД, МКЭ для защиты посевов сахарной свеклы от сорняков является дробное (двух- или трехкратное) внесение с суммарной нормой 3,6 л/га. В этом случае препарат по эффективности превосходит гербицид бетанальной группы и не оказывает фитотоксического действия на растения сахарной свеклы.

«Аргумент защиты»

## Бетарен® Супер МД, МКЭ

126 г/л этофумезата + 63 г/л фенмедифама + 21 г/л десмедифама



**ПОСЛЕВХОДОВЫЙ ГЕРБИЦИД  
ДЛЯ ЗАЩИТЫ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ  
В НОВОЙ ФОРМУЛЯЦИИ**

- увеличение биологической эффективности препарата по сравнению с аналогами
- более пролонгированная защита за счет увеличенного содержания этофумезата
- снижение зависимости от неблагоприятных погодных условий
- уменьшение фитотоксического действия благодаря замене токсичных вспомогательных компонентов маслом
- увеличение урожайности

Совет сезона

# Протравить на 100 %

**В** Красноярском крае провели испытания микроэмульсионных протравителей производства «Щелково Агрохим». Семенных инфекций не обнаружено.

Как рассказал заведующий лабораторией агрохимии и агроэкологии КНИИСХ Валентин Пурлаур, погодные условия вегетационного сезона 2008 года в Емельяновском районе Красноярского края были благоприятными для распространения и развития корневых гнилей и листовых заболеваний зерновых культур.

На фоне высокого заражения семенного материала головневыми заболеваниями, а также гелиминтофузариозной инфекцией, на стационаре Красноярского НИИ сельского хозяйства (КНИИСХ) в ОПХ «Минино» проводились опыты по определению биологической эффективности системных микроэмульсионных протравителей Тебу 60 и Скарлет. Варианты опытов были заложены на пшенице, ячмене и овсе.

Как показала фитоэкспертиза семян, на одну зерновку пшеницы приходилось 2 125 спор твердой головни, на зерновку ячменя – 10 625 спор каменной головни, а на зерновку овса – 37 000 спор покрытой головни. Кроме того, семена имели внутреннее поражение гелиминтоальтернариозно-фузариозной инфекцией.

Фитоэкспертиза, проведенная после обработки протравителями, показала, что оба препарата прекрасно справились со своей задачей и обеспечили 100%-ю защиту как от наружных, так и от внутренних головневых инфекций. Протравители полностью уничтожили споры каменной, твердой и покрытой головни, а также пыльную головню на всех трех культурах, подтверждает Валентин Пурлаур. – Тщательный осмотр

делянок, где были высеяны протравленные семена, не выявил даже единичного колоса, пораженного головней, – добавляет он.

В отношении прикорневых гнилей препараты также показали хороший результат.

Как объяснил Валентин Пурлаур, 2008 год характеризовался большим распространением корневых гнилей, обусловленных суммарным проявлением семенной и почвенной инфекций. Распространение корневых гнилей на ячмене и пшенице в фазу кущения достигало 90 %. Однако сильного развития корневые гнили не получили, поэтому их влияние на урожайность оказалось незначительным.

В варианте, где ячмень был посеян непотравленными семенами, развитие корневых гнилей оценивалось в 2,6 балла по шкале ВИЗР. Обработка семян микроэмульсионными протравителями Тебу 60 и Скарлет позволила снизить развитие этого заболевания в 3 раза.

Подводя итоги опытов, Валентин Пурлаур замечает, что предпосевное протравливание семян зерновых культур способствовало оздоровлению посевного материала. Как показал сноповый анализ структуры урожая, прибавка, оцененная в 5 - 10 ц/га, была получена за счет увеличения числа колосьев на квадратном метре и числа зерен в колосе.

Наибольший хозяйственный эффект дало протравливание овса, семена которого имели высокое исходное засорение, а на квадратном метре контроля насчитывалось порядка 100 пораженных головней метелок. Обработка семян овса протравителем Тебу 60 обеспечила прибавку урожайности 8,0 ц/га (27 %), а Скарлет – 10,2 ц/га (34,8 %).

**Наталья Овчинникова**  
Менеджер «Щелково Агрохим»



Агроному на заметку



# Рентабельность защиты – 753 %

**В** 2008 году схемы защиты зерновых, предлагаемые специалистами «Щелково Агрохим», прошли производственную проверку в Красноярском крае. Результаты ученым понравились.

В 2008 году на стационаре Красноярского НИИ сельского хозяйства (КНИИСХ) в ОПХ «Минино» проводились производственные опыты с целью определения биологической, хозяйственной и экономической эффективности гербицида Фенизан и фунгицида Титул 390 в условиях Красноярского края. Опыты были заложены на пшенице сорта Тулунская 12 в трех вариантах: 1-й – обработка гербицидом, 2-й – обработка гербицидом и фунгицидом, 3-й – контроль без обработки.

Как отмечает заведующий лабораторией агрохимии и агроэкологии КНИИСХ Валентин Пурлаур, погодные условия в период всходы-кущение характеризовались достаточной влагообеспеченностью, что несколько снизило вредоносность сорняков. Вместе с тем уровень засорения опытного поля двудольными был достаточно высоким (4 балла по классификации ЦИНАО) по малолетним сорнякам и очень высоким (5 баллов по А. М. Туликову) – по многолетним.

Основную долю в сорняковом ценозе опытного поля составляли виды щирицы (27 %) и конопля (14 %). Многолетние двудольные были представлены осотами желтым и розовым (37 %). Кроме того, в незначительном количестве встречались аистник, чистец, гречишка вьюнковая, марь белая и другие сорняки.

Обработка гербицидом проводилась в фазу кущения. Результаты учета засоренности, выполненного перед уборкой, показали, что препарат Фенизан справился на 100 % со всем спектром представленных сорняков, – замечает Валентин Пурлаур.

Во втором варианте опыта по фону гербицида была проведена фунгицидная

обработка Титулом 390 в фазу колошения. В это время при учете было зафиксировано незначительное проявление гелиминтоспориозной и септориозной пятнистостей и 5 - 8%-ное развитие бурой ржавчины на нижних листьях.

Результаты проведенных опытов показали высокую биологическую и хозяйственную эффективность препаратов. С растений пшеницы, освобожденных от конкуренции с сорняками благодаря эффективно сработавшему гербициду, собрали урожай зерна на 7,7 ц/га (или на 62 %) больше, чем в необработанном контроле, где урожайность составила 12,4 ц/га.

В варианте с внесением фунгицида в фазу колошения по фону гербицидной обработки пшеница оставалась зеленой на 10 - 12 дней дольше, чем в необработанных вариантах. Это позволило растениям сформировать дополнительно 24,5 % зерна. Прибавка урожая, полученная от применения системы защиты, включающей гербицид Фенизан и фунгицид Титул 390, составила 10,8 ц/га, или 87 % к необработанному контролю.

Экономическая эффективность защитных мероприятий также получилась высокой. При цене реализации пшеницы 3-го класса в 2008 году – 5,5 тыс. руб/т затраты на гербицидную обработку окупались в 8,5 раз, рентабельность составила 753 %.

Затраты на совместное применение Фенизана и Титула 390 окупались в 4,8 раза, рентабельность составила 382 %.

Несмотря на то что рентабельность однократной гербицидной обработки намного превышает рентабельность применения фунгицида, Валентин Пурлаур советует обрабатывать зерновые фунгицидами даже в условиях слабого и умеренного развития фитопатогенов. Фунгицидная обработка способствует продлению фотосинтетической деятельности растений и формированию зерна с более высокими качественными характеристиками, – заключает он.

## Событие

## Первые в Туркмении

**В** этом году ЗАО «Щелково Агрохим» начинает активную работу на рынке Туркменистана. По итогам регистрационных испытаний, проведенных Службой защиты растений Министерства сельского хозяйства Туркменистана на базе подведомственных НИИ в 2007-2008 годах, компания зарегистрировала на территории республики пять своих препаратов.

Среди них инсектицид Фаскорд, КЭ (100 г/л), протравитель Тебу 60, МЭ (60 г/л) и гербициды: Овсюген Экспресс, КЭ (140 + 35 г/л), Фенизан, ВР (360 + 22,2 г/л), Спрут, ВР (360 г/л).

«Щелково Агрохим» стала первой российской компанией, которая вышла на сельскохозяйственный рынок Туркменистана со своими средствами защиты растений, – подчеркивает генеральный директор Салис Каракотов.

В январе в рамках подготовки к новому сельскохозяйственному году и ответственной сезонной кампании – весенней посевной – в столице Туркмении состоялся семинар-совещание работников АПК, организованный Министерством сельского хозяйства республики. В ходе этого семинара официальный представитель «Щелково Агрохим» в Туркменистане Машат Оразгельдыев подробно рассказал о преимуществах и технологиях применения препаратов компании.

В работе семинара приняли участие более 500 человек, среди которых руководители отрасли, специалисты аграрного комплекса всех уровней, представители отечественной науки и знатные земледельцы, – уточнил он. – Все участники семинара получили брошюры о зарегистрированных препаратах, переведенные на туркменский язык.

Это уже третье крупное мероприятие Минсельхоза Туркменистана, в котором принимает участие «Щелково Агрохим», – замечает ведущий менеджер по продажам в странах СНГ Ахиллес Мугниев. – В августе 2008 года компания участвовала в международной выставке по сельскому хозяйству «Туркменагро-2008», которая прошла в Выставочном дворце Туркменистана, а также в российской национальной выставке «Экономический рост и взаимовыгодное партнерство», проведенной в Ашхабаде.

Помимо этого, компания «Щелково Агрохим» подала заявку на участие в тендере, проводимом Министерством сельского хозяйства Туркменистана по закупкам инсектицидов. «В наших планах – принять участие и в других тендерах, которые будут объявляться в Туркменистане», – замечает Мугниев. По его оценкам, в 2009 году «Щелково Агрохим» может завоевать до 5 - 10% рынка средств защиты растений Туркменистана.

**«Аргумент защиты»**

## Актуальное решение

## Упаковка для Азербайджана

**П**о просьбе азербайджанского партнера – фирмы «Рияд-Фарм» компания «Щелково Агрохим» начала выпуск препаратов во флаконах емкостью 1 л. В январе была отгружена первая партия препаратов в мелкой фасовке общей массой 8,4 т.

Мы адаптировали наше производство под потребности клиента, – прокомментировал ведущий менеджер по продажам в странах СНГ Ахиллес Мугниев. – Ведь сельское хозяйство Азербайджана представлено мелкими частными хозяйствами площадью 1 - 3 га, и продавать им канистры емкостью 5 - 10 л было очень сложно.

Как рассказал главный специалист по регистрации ХСЗР в странах СНГ Евгений Быков, в 2008 году в Азербайджане было зарегистрировано шесть новых препаратов, среди которых инсектицид Тарзан, ВЭ (100 г/л), фунгицид Метамил МЦ, СП (640 + 80 г/кг), гербициды Лорнет, ВР (300 г/л), Овсю-



ген Экстра, КЭ (140 + 35 г/л), Форвард, МКЭ (60 г/л) и фумигант Дакфосал, ТАБ (570 г/кг). Всего в республике зарегистрировано 11 препаратов. Все они теперь выпускаются в мелкой фасовке.

**«Аргумент защиты»**



## Визит в ЮАР

**В** декабре делегация сотрудников, партнеров и друзей «Щелково Агрохим» в составе 64 человек посетила Южно-Африканскую Республику. Целью поездки стало знакомство с особенностями сельского хозяйства этого государства, а также обмен опытом в неформальной обстановке.

Примерно 17 часов в полете – и из промозглой зимы попадаешь в теплое африканское лето. Такого подарка в конце непростого сезона-2008 «щелковцы», безусловно, заслужили. Однако ЮАР для предновогоднего тура



была выбрана не случайно. Именно эта страна обладает самым развитым сельскохозяйственным комплексом на континенте. В ней насчитывается более 60 тыс. фермерских хозяйств и кооперативов и обрабатывается около 105,2 млн га (около 82 % территории страны). Южноафриканское вино, сахар и мясо знамениты на весь мир. Кроме того, страна успешно производит и экспортирует цитрусовые и прочие экзотические фрукты, овощи, зерно, шерсть.



Разумеется, технологии ведения сельскохозяйственного производства в ЮАР заметно отличаются от российских. Чтобы познакомиться с ними поближе, делегация посетила ботанический сад, тростниковые плантации, страусиные фермы.

Кроме того, в ЮАР прошел научно-практический семинар на тему «Современные технологии защиты растений в условиях оптимизации затрат на возделывание сельхозкультур», где представители «Щелково Агрохим» подвели итоги 2008 года, а партнеры компании поделились технологическими тонкостями применения препаратов и секретами ресурсосбережения в своих хозяйствах.



Ну и конечно, не обошлось без культурной программы. В сопровождении местных гидов «щелковцы» побывали на самом «краю земли» – мысе Доброй Надежды, увидели настоящих пингинов, полюбовались на слонов, носорогов, жирафов, зебр и антилоп в естественной среде обитания, узнали, как живут коренные южноафриканцы, и посетили знаменитый водопад Виктория на реке Замбези.



Газета профессионального растениевода № 1 (8), 2009 г.

**Издатель:** ЗАО «Щелково Агрохим»  
**Адрес:** 141101, Московская обл., г. Щелково, ул. Заводская, д. 2  
**Тел./факс:** (495) 745-05-51, 777-84-91, 745-01-98  
[www.betaren.ru](http://www.betaren.ru)  
Выпускается на правах рекламы

**Руководитель проекта:** Любовь Князева  
**Главный редактор:** Диана Насонова  
**Дизайн, верстка и печать:** ООО «Литон»  
**E-mail:** ooo.liton@gmail.com

**Тираж:** 7 000 экз.  
**Заказ:** ЛТ-02-02-05  
Использование материалов допускается только с письменного разрешения издателя  
Распространение по всей территории РФ